



今週のプログラム

- 第2729回 (5/12)
- 会場 京王プラザホテル八王子

- *三祝
- *八王子消防少年団へ助成金贈呈
- *イニシエーションスピーチ
上田 達 会員

次回のプログラム

- 第2730回 (5/19)
- 会場 京王プラザホテル八王子

*新会員歓迎会

卓話「夢の力」

2023年4月21日



メイク・ア・ウィッシュ オブジャパン
事務局長 鈴木 朋子 様

と日本の中でメイク・ア・ウィッシュの活動のことを多くの皆様
に知っていただけるんじゃないか
など思います。

対象となるのは重い病気の子
どもたちです。とても辛いこと、
悲しいことです。それでも重い
病気の子どもたちにも、夢を叶
えることで明日を楽しみに生き
てほしい、どんなに辛い状況が続
いても必ず明日は来る、未来を
信じて、辛い状況にも立ち向
かっただけで、私たちが子ども
たち一人一人の夢を叶えるお
手伝いをさせていただきます。

日本では1992年から活動
しています。今日までに日本国
内では3880人です。一年間に
大体200人くらいの子どもた
ちの夢をお手伝いしています。
2日に1人は日本のどこかで病
気と闘う子どもたちの夢が叶っ
ている。そんな風に思うだけで、
私は朝起きるとなんだかどつて
も嬉しい気持ちでわくわくしな
がら日々を過ごさせていた
ています。でも実際に私たちが
お手伝いさせていただく子ども
たちは、とっても辛い状況にい
らっしゃいます。何かを願う気持
ちは、大人であつても、子どもで

あつても、健康であつても、病気
であつてもみんな一緒のはずで
す。でも、重い病気と闘う子ど
もたちは、何かしたいことがあつ
ても、良くなつたらね、治つたら
ね、この治療が終わつたらね、退
院したらね、そんな風に先延ば
しにされてしまうことがたくさ
んあります。お見舞いに来てく
れる人は決まらずに必ずこう言
います。「頑張つてね、頑張るんだ
よ」。この「頑張れ」という言葉、
もちろん励ましの言葉です。で
ももうすでに頑張りが過ぎるほ
ど頑張っている子どもたちです。
頑張つても頑張つても病気が良
くならない、頑張つても頑張つて
もお家に帰ることができない、
そんな子どもたちに頑張れとい
う言葉を届けると、時にはもう
頑張れないよ、そんな風に心を
しばませてしまうことがあります。
私たちは、「頑張れ」の言葉
の代わりに魔法の言葉「メイク
ア・ウィッシュ」を届けます。君に
はどんな願い事があるの？何が
したいの？どこか行きたいところが
あるのかな？食べたいものがある
？会いたい人がいるのかな？
たつた一つだけだけど、みんな
力を合わせて君の夢を叶える
よ。その言葉を届けるだけで、
子どもたちの毎日は一変しま
す。入院中の子どもたちは毎日
ある一定の温度、空気感の中で
朝起きて検温をして採血をし

て、時には大きな治療があつてお
食事も決められた時間に出て
くる、そんな日々を送っている
と、外の天気すら気にならなく
なる。自分が何を着よう、そん
な当たり前感覚すらなくなつ
てくる。でも、もし私たちがお手
伝いをさせていただくことで、そ
の子がお出かけしたいと思つた
ら、今日外は暖かいのかな？お
天気が気になる、その日は何を
着ていこう、それまでイヤイヤ
やつていたりハビリも自分の足で
歩きたいから一生懸命頑張る
う。そんな風に願い事をするだ
けで、不思議な力が湧きます。
それを私たちは夢の力と呼んで
います。多分皆さんも毎日たく
さんの願い事をしながら過ごし
ていらつしゃると思います。今日
もよく眠れたらいいなつて思
うのも願い事の一つです。今度の
競馬で当たつたらいいな、それも
願い事。自分のお仕事のプロジェ
クトがうまくいったらいいなと
か、あるいは家族の幸せであつた
り健康であつたり、そんなこと
を願つたり。私たちはそんな風
に日々願い事をするだけで、そ
れが叶つたらどんなに嬉しいだ
らう。そう思うだけで、嬉しく
なつたり、ワクワクしたり、明るい
気持ちになることができる。願
う気持ちには、そんな不思議な
力があります。私たちは重い病
気の子どもたちにその願う気持

ちを届けて、先ほども申し上げました通り、夢の力を信じて笑顔と未来を届ける、そんなお手伝いをさせていたきたい、そう思つて、日々活動を続けさせていただいています。私たちは子どもたちやご家族にこの笑顔と未来を届ける。でも、実は私たちが、お子さんやご家族からたくさんの大きな力、たくさんの素敵な贈り物をいただいています。そんなエピソードを実際に私たちがお手伝いさせていた子どもたちのお話を通じて、今日は皆さんにお届けしたいと思います。

ご紹介するのは、T君という男の子のお話です。私たちの手伝いは、年齢が申し込みの時点で3歳から18歳未満の方が対象です。大体は、お父様やお母様がメイク・ア・ウィッシュにお電話をしてくださつたり、メールをしてくださつて、うちの子が大変な病気になるしました。何かメイク・ア・ウィッシュで願ひ事を叶えてあげてください。そんなふうにご案内をいただきます。そんなふうにもT君ただ一人杖をつきながら私たちの事務所を訪ねてきてくれて、まっすぐな目でこう言いました。「僕は骨肉腫になつてテニスができなくなりました。でも、車椅子テニスに出会いました。こんな僕でも車椅子テニスだつたりできるんです。僕は車椅子テニスで世界に羽ばたきたいと思つています。なので、僕の体にぴたり合つた車椅子をください」まっすぐな目で私たちの事務所を訪ねてきてくれて、夢を願いを伝えてくれたのが、T君との出会いでした。その時、彼は17歳でした。病気になる前は16歳の時。左足の太ももに痛みを感じて、最初は成長痛かなとか、ずつとテニスを頑張つていたのですが、テニス部のエースだったので、練習のしすぎかなとか、気にも止めていなかったのが、目を追うごとにどんどんどんどん痛みが激しくなつて眠れなくなつて。お父様とお母様に連れられて病院に行つたところ、骨肉腫ステージ4、肺転移、そんな厳しい現実を告げられました。もともとT君はとつても前向きで、負けん気が強くて、どちらかというと逆境に燃えるタイプ。そんな男の子だったので、お父様とお母様は彼に本当のことをすぐに告知をして、病氣と前向きに戦つてほしい、と思うたそうなんです。それでも16歳の少年です。今までテニスを頑張つて学生生活を謳歌していたのに、突然ステージ4の癌だと言われて、しかも肺にまで転移して、これからは抗がん剤治療とか大きな手術を

しなくちゃいけない。学校にも行けないテニスもできない。そんなことを告げられたら、どんなに負けん気が強くて、どんなに逆境に強いタイプと言われてもさすがに落ち込みました。もう辛くて辛くて、目の前が真っ暗になつて数日は眠れない日々が続いたそうです。でもしばらくすると持ち前のポジティブな気持ちでむくむくと湧き上がってきて、でもきつとできることがあつて、でもきつとできないことがあつて、と調べ始めました。そうすると、彼の言葉を借りれば「ラッキー」なことに、車椅子テニスがあるというところを知りました。ちょうどその年がオリンピックキヤーで、つい先日引退を表明された国枝慎吾選手、彼がオリンピックで金メダルを取つたという記事を見つけた。車椅子テニスがあるんだ。これだつたら左足の大腿骨が壊死してしまつて、できなくなつた僕でもできるかもしれない。そう思つてまた色々調べたところ、ラッキーなことに、病院からほど近いところに車椅子テニスのクラブチームがあることが分かりました。そこからT君はすぐに行動に移します。先生を説得して「治療もちゃんと前向きに頑張るから、体調のいいときにクラブチームに練習に行かせて」とお願いして、治療の間間にそのクラブチームに通う

ようになりなりました。彼はテニス部のエースだつたので、きつと車椅子テニスもすぐに上手になるに違いないと思つていたそうです。でもやつてみると大違いで、まず体力も落ちていたということもありますけれども、車椅子を動かすだけで腕はパンパン、息も切れつてしまふ、座つたままラケットを振ることの大変さなど、色んな困難、大変さにぶち当たりました。やっぱり借り物の車椅子じゃダメだ。それまではクラブチームの車椅子を借りて練習をしていたんですけども、やっぱり自分の体にぴたり合つた車椅子でプレーをしなければダメだ、そんなふうな思つて、また色々調べたところ、ラッキーなことに私たち、メイク・ア・ウィッシュを見つけてくれました。そして彼は杖をつきながら私たちのところに来てくださった。僕に競技用の車椅子をください、そんな夢を申し出てくださいました。実は何かを差し上げるウィッシュ、今も実は例えばパソコンが欲しいとか、おもちゃが欲しいとか、そんなふうな何か物が欲しい、というウィッシュを寄せられることは実はたくさんあります。でもそういった何かを買つて差し上げたウィッシュをプレゼントして差し上げるウイッシュでお金を出せば済むことでしょうか。そんなふうに行われることがとても残念なんです

けれども、今でもたくさんあります。子どもたちにとつて、もちろんな、会いたい人がいたり、行きたいところがあつたり、それだけがえのないウィッシュでもありますけれども、欲しいという思いも同じくらいかけがえのないものです。例えばお人形が欲しいという夢を持っている女の子、小さくても自分のこととどれだけ家族に迷惑をかけているか、どれだけお兄ちゃんや弟にも我慢をさせているか、小さな子でもよくわかつています。だからむしろ他人の私たちに欲しいという願いをしてくださることで、私たちがそのお子さんが欲しいと思つていらつしやるものを心を込めてお送りする、あるいはお送りするシチュエーションを考えた、T君のときにも私たちがご準備させていただいた。彼の体にぴたり合つた車椅子が、ちゃんと彼の宝物として、未来に向かつて歩んでいくためのツールとして役立つていただくように、大きなセレモニーを開いてお渡しさせていただきました。病院の先生や学校のお友達やいろんな人に来ていただいた、車椅子テニスのデモンストラーションをしていただいた。みんな君がこの車椅子テニスで世界に羽ばたいていくのを応援しているよ、その思いを

込めて、大きなセレモニーとともに彼にこの競技用の車椅子をプレゼントさせていただきました。彼はその思いをしっかりと受け止めて、最後の最後まで夢をあきらめず、未来に向かって羽ばたいていくくれました。

16歳で病気になってなんとか17歳、高校3年生には進級することができました。でも出席日数が足りなくて、残念ながら、高校は退学せざるをよぎなくされました。でも大学生になりたい。そんな夢を持った彼は、当時の高校卒業認定試験を受けてみんなより少し遅れたけれども大学生になることができました。車の免許が欲しい。その夢も叶えました。大型バイクの免許が欲しい。その夢も叶えました。国枝慎吾選手とプレーをした。その夢も吉田テニスアカデミーに武者修行に行つて、その時には念願の一人暮らしも体験して、叶えることができました。海外旅行にも行きました。その間にももちろん過酷な治療は続いています。でも彼は一つ夢が叶うと次の夢、そしてまた次の夢、そんな風に最後の最後まで前を向いて未来に向かって世界に向かって羽ばたき続けてくれました。今日、皆さんにこのお話をさせていただきたいと思つたのは、彼が私たちにとつても素敵な言葉を残してください

たので、その言葉をぜひ皆さんにもお伝えしたいと思つてこのエピソードを選ばせていただきました。

T君の言葉です。

「僕は骨肉腫になって全てを失つたと思つた。でも結果的にはそれ以上に大切なものをたくさん手に入れることができた。夢をあきらめないこと、その夢は自分一人の力では叶えられない。周りの人の力を借りること、その周りの人への感謝を忘れないこと、そしてその感謝に報いるためには、自分自身が夢をあきらめないこと、自分を信じること、僕はメイク・ア・ウィッシュから車椅子をもらつた。でももらつたのは車椅子だけじゃない。自分を信じる気持、そして夢を持ち続けることの大切さをメイク・ア・ウィッシュからもらいました」
そんな素敵な言葉を私たちに残してくださいました。
22歳の旅立ちでした。
〓中略〓
私たちの活動を支えてくださっているのは、本当にたくさんの方です。そしてこうしてお話を聞いてくださる皆さんもある意味、私たちのボランティアのお一人だと思つています。聞いてくださることで多くの皆さんに知っていただけて、それがまたお子さんやご家族の

もとに届けば、もつともつと多くの子どもの夢を叶えることができる、そう信じています。ご寄附も大変ありがたいことでありますけれども、やはり多くの皆様を知っていただくことが、今私たちにとつて大きな財産と考えています。どうか皆さん、まずはメイク・ア・ウィッシュのことを知っていただいて、多くの皆さんにこんな素敵な団体があるんだよつてお話をしてください。そして皆さんの願い事も一つでも叶いますようにと私からの感謝を込めてお祈りしたいと思います。
本日はありがとうございました。

例会報告

第2727回・2023.4.21(金)

◇司会 塩野明会場監督補佐

◇開会点鐘 関 和之会長

◇Rソング それでこそロータリー

◇お客様の紹介
公益財団法人 メイク・ア・ウィッシュ オブ ジャパン
事務局長 鈴木朋子様

◇食事と交歓 洋食

◇出席報告
岡本信之 出席委員長



出席報告
岡本出席委員長

会員105名中65名出席。
出席率66.33%。前々回4月7日の出席率68.37%を77.55%に修正します。

◇二〇二〇発表

角田昌巳 財務副委員長



二〇二〇発表
角田財務副委員長

◇会長挨拶 関和之会長



会長挨拶
関和之会長

*4/18の八王子5クラブ合同親睦ゴルフコンペにご参加の皆さまお疲れ様でした。佐々木会員がベスグロで、田辺パスト会長と三村会員がポイントゲッターでした。その日の夜は祝勝会を行いました。

*学生の頃のような若い時は深く長い睡眠でしたが、ここ2〜3日は中々眠れない日が続きました。そこで昨日は夜の10時半くらいに夫婦二人で散歩に出かけたところ、軽く汗をかけた後にお風呂に入って寝たおかげが良く眠れました。今日は朝から絶好調です。絶好調なので夜は飲みに行こうと

思っています。

◇幹事報告 秋間勝仁副幹事



幹事報告
秋間副幹事

*榊田幹事が所用の為、代わりに報告いたします。メルボックスにウィークリー第17号を配付いたしましたのでご確認をお願いいたします。

◇スピーカー紹介

町田修一 プログラム委員長
スピーカー

公益財団法人 メイク・ア・ウィッシュ オブ ジャパン
事務局長 鈴木朋子氏
テーマ 「夢の力」

◇開会点鐘 関和之会長

◇二〇二〇ボックス

2023.4.21(金)

◇関会長・メイク・ア・ウィッシュ・オブ・ジャパンの鈴木朋子様をお迎えして。

◇鈴木重春・皐月賞を当ましたので。

◇船江・誕生日のお祝い、ありがとうございました。

◇町田・鈴木様、本日は卓話よろしくお願ひします。

卓話「これだけはおきたいインボイス制度」

2023年4月28日(金)



東京税理士会八王子支部副支部長 直井利恵 氏

まずインボイスとは何です

かと聞かれたら、私は「適格請求書」と先ずお答えします。インボイスという名前の書類があるわけではなくて、これまで商売のときに使っていた、請求書とか納品書とか領収書とか、あるいは物品の受領書など取引の内容を示す書類の総称をインボイスと呼ぶようになりますが、インボイスと呼ぶための条件として、その適格請求書つまりインボイスを発行する事業者としての登録をしなければいけないということ、その登録をするためには消費税の課税事業者でなければいけないという条件があります。それと、実際に作る書類の中身という条件もあります。

まず、登録についてです。今

までずっと消費税を納めてきている課税事業者であるなら、とりあえず登録はしておこうというところで問題なく自然の流れで登録ができると思います。免税事業者の方、これまで消費税を納めていなかった方については、その適格請求書の発行事業者登録をするために消費税の課税事業者になり消費税を納めなくてはいけないのかな、ということではちょっと足踏みする部分があるかと思いますが、こちらについては後でお話をします。

昨日見た税理士関連の新聞によりますと、課税事業者については、8割方の法人が登録を済ませているというような発表がされています。

実際に適格請求書発行事業者登録をして売り手側の義務登録をした場合には、買い手側から消費税の申告をするために適格請求書(インボイス)の請求があつたら、交付する義務があります。反対にもらう側の義務としては、もらったその適格請求書をきちんと保存するということがあります。従って、適格請求書発行事業者は、求められた時に適格請求書を発行してあげなければいけないということになります。裏を返せば、求められなければ発行

しなくてもいいということになります。これについては、業種によって様々なので何とも言えませんが、一応それを一つ頭にに入れておいていただければと思います。

課税事業者、消費税を収める事業者で、これまでもずっと消費税の申告をしてきていますという会社さんの場合には、消費税の申告の方法は2種類あります。本則課税方式と簡易課税方式です。売上げの規模や業種によってどちらを選択しているかはその会社さんそれぞれですが、ご自身の会社がどちらを選択しているのか程度はご理解いただけていると思います。大丈夫ですか?大丈夫ですね!

簡易課税方式を適用している場合には、売上げにかかる消費税の金額が決まってしまうので、計算方法が簡単です。一方の本則課税方式を適用している場合には、売上げにかかる消費税から、払った消費税を差し引いて計算することになります。発行側の立場では、自分のところが消費税を納めているから、登録して準備して依頼があれば発行すれば良いということと割とスムーズにいきます

きちんと決めておいた方がいいと思います。

簡易課税方式の場合は、売上げにかかる消費税の額が決まってしまう、仕入れにかかる消費税は、計算しなくても大丈夫なようになっていきますので良いのですが、本則課税方式を適用している会社さんの場合には、ちょっとそここの準備が必要になるかと思えます。ただ、簡易課税方式を適用している場合でも、売上げが急に5000万を超えてしまつて簡易課税方式が適用できなくなつてしまう事業年度とかが出てくる場合もありますので、全然心配しなくても大丈夫だとの間ロータリーで聞いたから安心ということではなしに、何かちよつと状況が変わつたり、規模が拡大、あと合併等々あつたりとかして変わつてしまつても可能性もありますので、一応本則課税方式で消費税の計算をするとしたら、どうやって管理をした方がいいのか位は検討しておいた方がいいと思います。

ここからはですね、うちのお客様さんの例をいくつか挙げてお話をしていきます。

先ず、内装工事屋さんの例です。売上げ規模は3億ぐらいですが、外注先として毎月5、6人の職人さんたち、個人事業主の方々を使っています。支払う金額はそれぞれ1人20万円づつぐらいですが、職人さんたちもご高齢になつてきてい

外で働いているわけではないから、当然消費税を納めるほどの売上げをその外注さんたちは持つていない。私のお客様の会社というのは、売上げ3億前後の規模なので、本則課税方式で経理をしています。そうすると、売上げにかかる消費税から仕入れにかかる消費税を引くわけですから、今、外注さんに払っているその20万円には税が含まれているものとして計算をして消費税の計算をすることができません。20万円払ったとしたら、それを110分の10で割り返してその分は消費税だった、という形で申告をしています。ただ、令和5年10月1日以降ではその方々に払っている外注費について、それぞれの人たちが適格請求書発行事業者登録をしなければならず、私どものお客さんについてはその払った外注費については消費税が含まれないものとして取り扱わなくてはならないということになります。

これについてはちょうど数年間の経過措置というのがあるので、まるつきり消費税が含まれてないという形にはなりません。そういう形になります。いろいろ検討した結果、そのお客様についてはその外注さん一人一人が全員が売上げいざいざ800万もいかない、1000万なんか全然いかないし、それにみんな年寄りだから、わざわざ登録して下さいとも言わないし、

今までの通りでいいですというふうな取扱いにすると決めました。

それと似たような状況にある会社さんでは、それではいつそのことそういう人たちを従業員にしてしまおうかというふうな意見もありました。それは美容室さんですけど、面貸しとかいって、外注で払うような形態も流行ってはいないみたいですが、今回のように消費税のこともあるから、いつそのこと従業員にならないかということに従業員にするという方向で変更したというお客さんもありました。それとやはり同じようなたくさんの人に外注費を払わなきゃいけない企業として、雑誌を作っている、いわゆる著作業みたいなところがあります。原稿料を200人ぐらいのクリエイターさんたちに払わなくちゃいけないわけですが、やはりここでも200人に対して全員にいちいち、あなたは適格請求書発行事業者ですか、これから登録するつもりありますか、と聞いてそれを管理するとなると管理側の事務負担の方が大きくなってしまおうので、それもやめてしまおうということにしたということです。でも逆に、そうやって著作物のその印税をもらっている側の個人事業者の方からの相談で、大きな出版社から、適格請求書発行事業者番号をもらえなかつたら、来年からのその印税の料金につ

いては払えませんか、消費税分引きますからとか詳しくはわからないですけど、そんなお手紙をもらってしまった作家さんもういらしゃいます。なので、着々と皆さん準備をされているというふうな状況にあります。

それとあとですね、免税の事業者さんについてですが、事業規模が大きい免税事業者さんというのは多々あります。メインの売上が非課税の売上、例えば保育園をやっていると、福祉施設をやっていると、居住用の賃貸物件を多くお持ちだとか、そういうようなところは、多少の消費税がかかる売上はあるかもしれませんが、ほとんどの売上が非課税だから、消費税を納めていないというような事業者もあるかもしれないですね。そんなときに、その消費税のかかる売上について、その売上先が、免税であるその会社に対して適格請求書を欲しいって言うのかなというところも、検討していく必要があると思います。

業者だけでもこの適格請求書を発行するために消費税を納める課税事業者になって発行事業者として登録するとした場合には、税金が安く済むように手当てしますというふうな経過措置もあります。以上のように、各企業・団体で着々と周りから環境を整えてその適格請求書発行方式による取引というものが、令和5年10月1日からスムーズに移行できるような準備が進められていっているところだと思えます。

また、国税庁もこの制度に関しては非常に力を入れて周知を図っています。国税庁のホームページにインボイス特集ページというのがあり、その中にQ&Aというのが日々アップデートされて掲載されています。やはりいざ準備をしようと思つたら、自分はどういう状態なんだけれど、どうしたらいいんだろうかみたいな話がどんどん上がってきて、それを国税庁のホームページで実際に対応したものを事例として載せているわけですが、既に問の127までいっています。これからの方は参考にして下さい。

とにかく結論としては始まるから準備をちゃんとしてほしい。それとあまりお金をかけなくても大丈夫、というふうなことになります。

余談ですが、一昨日に仲間うちと飲みに行ったんですが、店でくれた領収書、コクヨの領

収書とか請求書ですが、既にみんな適格請求書の形式に合ったものになっていました。登録番号の場所にTの番号を入れる線も引つ張ってあって、それで金額書いてあるところがあつて、下に税率何%、税額いくらというふうに書き込めるようになっていました。お店の名前がゴム印で押してありましたが、お店の名前は普通の居酒屋の名前ですが、運営している会社さんが違う会社なので株式会社 某とかというふうに書いてあつて、Tから始まる13桁の番号がゴム印でパンつて押してありました。現時点ではそれがなくても消費税の仕入税額控除はできませんけれども、そんな形でも対応できますし、もともとシステムを使って請求書とか領収書とか納品書とかを作っている会社さんについては、それにちょうどと手間を加えればいじょううし、そうじゃなくて、たまにしか発行しない、さつきお話ししたように頂戴ねつて言われたときにあげられるという準備ができればいいわけですから、そういう場合には、その業種によつてどんな人が欲しいか、どんな形式のものを準備すればいいのかという点をそれぞれ違えますので、そこはよく相談して準備していただければいいんじゃないかなというふうに思います。

国税庁ではYouTubeで、国税庁動画チャンネルというチャ

ンネルを設けて、八王子出身のタレントふわちゃんと経済評論家の岸博幸氏とでインボイス制度について分かりやすく(?)解説をしている動画もあります。国税庁のホームページから見ることができます。私もお客様と話して何度も何度も同じようなことを説明するのも何なので、国税庁のチャンネル、ここ見てください。ねというようにお客さんの事務員さんとか経理の方とかに紹介することがあります。

そういったツールもたくさん準備されていますので、ぜひその辺も活用して見ていただいて、あとは担当の税理士さんとよく相談していただいて、変な出費がないように注意していただければ良いと思います。

例会報告

第2728回●2023・4・28(金)

◇司会 明利彊会場監督補佐



司会
明利会場監督補佐

◇開会点鐘 関 和之会長

◇Rソング 手に手つないで

◇お客様のご紹介

東京税理士会八王子支部

副支部長 直井利恵様

◇食事と交歓 百万ドルの食事

◇出席報告

鈴木重春 出席副委員長



出席報告
鈴木重春
出席副委員長

会員105名中58名出席。
出席率59・18%。前々回4月14日の出席率64・29%を73・47%に修正します。

◇ニコニコ発表

杉本勝義 財務委員



ニコニコ発表
杉本財務委員

◇会長挨拶 関和之会長



会長挨拶
関和之会長

*世間の流れもあり、我が社でもこの春昇給をしました。ただ「昇給しましたよ」と言っただけを渡すのも味気ないなと思いついて、「こういう理由での昇給です」という話をするため一人一人面談をしました。

*面談をするのはとても良いことで、いろいろなことを知る機会にもなりました。例えば「エアコンの効きがちよっと悪い」などという話があったので、すぐ榊田幹事の会社へ連絡して対応していただくことになりました。

*以前コーヒートとケーキを用意して一人一人面談をしたことがあります。その時は、石井パスト会長の話を聞いたことがきっかけでした。

会社が始まる前に富士森公園のデニーズで社員一人一人と朝食を食べながら面談をしているのを何年も続けていらつしやるのとことです。先輩諸兄の良さを真似することができるともロタリーの良い点だと思えます。

*本日はインボイス制度についての卓話を楽しみにしております。

◇幹事報告 榊田義久幹事



幹事報告
榊田義久幹事

*先日八王子5クラブの5月例会予定表をFAX及びメールで配信いたしましたのでご確認をお願いいたします。

*5/7(日)に京王プラザホテル八王子全館で一定時間電源を落とすそうです。5/6(土)に事務所のコンセントを全て抜きま

す。5/8(月)の朝にコンセントを入れますので、連休中のFAX及びメールの確認が遅れてしまいますがご理解のほどよろしくお願いたします。

*5/1日(月)と5/2(火)は事務局が有給休暇になりますので、お急ぎのご連絡はわたくし幹事までお願いいたします。

◇委員会報告

立花 探親睦・家族委員長



委員会報告
立花親睦・家族委員長

◇スピーカー紹介

町田修一 プログラム委員長
スピーカー

東京税理士会八王子支部副支部長 直井利恵氏
テーマ「これだけは知っておきたいインボイス制度」
スピーカーへの謝礼贈呈

◇閉会点鐘 関和之会長



●2023・4・28(金)

◇関会長・本日は、直井様の卓話楽しみにしております。よろしくお願ひ申し上げます。

◇鈴木重春・岸田会員・岩田会員・小林会員、当選おめでとうございます。

◇塩野・姪っ子が30日宇都宮競輪でデビューします。名前、上から読んで下から読んで「星野しほ」です。よろしくお願ひします。

◇伊藤・直井先生よろしくお願ひします。

◇町田・直井様、本日の卓話よろしくお願ひします。
(順不同・会員敬称略)

東京八王子西ロータリークラブ

〒192-0083 東京都八王子市旭町14番1号 京王プラザホテル八王子 8F

TEL.042-649-3751 FAX.042-649-3753

<https://www.hachioji-west-rc.org>

会長 関 和之 幹事 榊田義久 広報委員会 浅川立憲 原 巖 原啓一郎 末木 博 諸星宗幸 小林潔正 船江栄次



皆様の投稿をお待ちしております。お気軽にお寄せください。

アイデアを届けよう : www.rotary.org